

1 CCS Y EL PLAN AVANZA

El sector empresarial y en concreto el formado por las PYMES están siendo beneficiadas por las distintas actuaciones que viene realizando el Instituto de Crédito Oficial coloquialmente reconocido como I.C.O, dicho instituto, es una entidad pública empresarial, adscrita al Ministerio de Economía y Hacienda, a través de la Secretaría de Estado de Economía que tiene naturaleza jurídica de entidad de crédito y consideración de Agencia Financiera del Estado, con personalidad jurídica, patrimonio y tesorería propios, así como autonomía de gestión para el cumplimiento de sus fines.

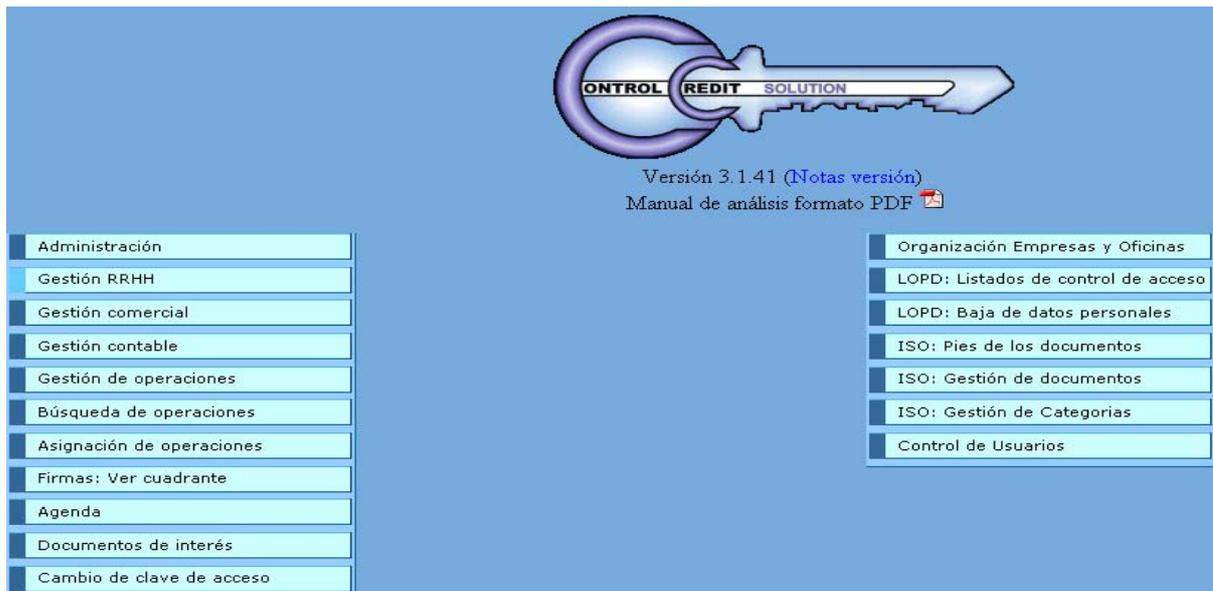
El I.C.O trabaja por el crecimiento, mejora y correcta distribución de la riqueza nacional, fomentando todas aquellas actividades económicas que debido a su trascendencia dentro de los distintos ámbitos merezcan una atención especial, ya que apoyando los proyectos de inversión de las empresas se conseguirá mayor competitividad contribuyendo al progreso económico de nuestro país.

Las líneas de financiación van dirigidas a muy diferentes sectores y uno de ellos es favorecer los proyectos de innovación tecnológica, en este caso concreto actúa a través de líneas de mediación, financiando sus inversiones productivas. Estos créditos son concedidos por las entidades crediticias privadas (bancos, cajas de ahorros y cooperativas de crédito) en las condiciones marcadas por I.C.O.

En concreto la línea ICO del Plan Avanza 2006-07 ofrece el Préstamo TIC dirigido a pequeñas y medianas empresas que realicen inversión en software destinadas a mejorar sus procesos empresariales, incorporando herramientas de gestión avanzada como un ERP, financiando hasta un 100%, excluyendo el IVA, con un tipo de interés del 0% hasta 36 meses de amortización. Durante el año pasado un buen número de empresas se beneficiaron de dichas concesiones y el plazo sigue abierto en principio hasta Agosto del 2007.

Por este motivo *INTEGRATION MICRO –empresa dedicada a la tecnología de la información-* con su programa *CCs CONTROL CREDIT SOLUTION* ofrece a todas aquellas empresas dedicadas al negocio de la Intermediación Financiera y Gestión Crediticia, un ERP completo – un software estándar, modular de rápida implantación y fácil manejo – Cada vez son más los clientes que financian la adquisición de nuestro programa a través de los préstamos TIC, ya no hay excusa para invertir en tecnología, se puede disfrutar de una herramienta que en pocos días se convierte en imprescindible por las funcionalidades que ofrece, sin necesidad de realizar una inversión económica costosa,





máxime cuando la tendencia obliga a la modernización de la propia empresa en cuanto a recursos, en un mercado competitivo como el que más, donde los distintos mercados y productos se va sucediendo constantemente, las hipotecas comparten protagonismo con las refinanciaciones, estas con los créditos llamados personales o de consumo cada vez más en boga al ir destinados a un sector de la población día a día, más numeroso como es de los inmigrantes.....esto implica estar al día y no quedar obsoletos en la manera de trabajar..... la formación es imprescindible pero la manera de operar también.....en poco tiempo los bancos se están volviendo más exigentes con la presentación de expedientes, la Agencia Española de Protección de Datos - APD – con la LOPD está supervisando cada vez con más celo que se cumpla lo exigido por ley y además se requiere agilidad y rapidez para dar contestación a esos clientes que han confiado en la tramitación de una operación –que siempre entraña dificultad- poder contar con una herramienta que ayude al control del negocio en todas sus fases es hoy en día imprescindible.

Este software le va a permitir gestionar cada una de las operaciones desde el primer contacto con el cliente hasta la firma de la operación, con un resumen que le va a informar de cada uno de los pasos que se ha ido dando en el proceso indicándonos el tiempo transcurrido en el mismo, conocer el volumen de negocio con el que se está trabajando y que porcentaje de éxito se consigue en función de oficinas, analistas, inmobiliarias, bancos, tasadoras, además de los múltiples cálculos realizados a través de la pantalla de viabilidad y que va a generar documentos tanto de simulación-viabilidad como de tramitación para los bancos seleccionados, en definitiva un ERP que le va a ser de gran ayuda para gestionar su empresa.

Reyes Marinelli Ibarreta
Delegada Comercial de Integration Micro en Baleares



2 FORMAS DE CONTACTAR

Agradecemos la atención prestada al presente documento, recuerde que estamos a su entera disposición para ampliar cualquier tema o información que requiera, nos encontrará en:

Página Web <http://www.integrationmicro.com>

Correo electrónico: info@integrationmicro.com

CENTRAL BARCELONA

C/Pere i Pons, 9-II, 4ªPl.
08006 Barcelona
Teléfono **902-945-171**

DELEGACIÓN BALEARES

Av. Alejandro Rosselló,
3 - 5ª 4ª
Palma de Mallorca 07002
Teléfonos **902-945-171**
663-087-242

DELEGACIÓN MADRID

Camino Cerro de los Gamos, I Edif. I
28224 Pozuelo de Alarcón
Teléfonos **902-945-171**
610-757-620

DISTRIBUIDOR ANDALUCIA

ARCEGEST S.L.
Almogía nº 14 bloque 5 local 30
Málaga 29007
Teléfonos **902-945-171**
952-365-000

